



## Le Groupe

---

Coté sur Eurolist, Advenis est un groupe financier indépendant, spécialisé dans les solutions immobilières et financières à destination d'une clientèle institutionnelle et privés, Advenis s'appuie sur son réseau en Gestion Privée, pour accompagner les investisseurs privés en leur proposant de bénéficier d'une offre patrimoniale et successorale, permettant un véritable suivi au fil du temps et à chaque étape de la vie.

Advenis Gestion Privée propose une ou des solutions parmi sa gamme étendue de produits de diversification patrimoniale à forte valeur ajoutée : assurance vie, PEA, compte-titres, immobilier, capital investissement, etc.

En gestion d'actifs, le groupe propose une gamme étendue de fonds d'investissement et de profils de gestion, développés par un pôle d'expertise spécialisée en allocation d'actifs et en gestion flexible dite réactive, gérés en performance absolue.

Il développe par ailleurs un ensemble de solutions d'investissement en immobilier ancien de prestige. Advenis offre ainsi aujourd'hui à sa clientèle tous les services d'un groupe leader spécialisé dans la vente d'immeubles patrimoniaux anciens, en direct ou sous la forme de SCPI.

## La Mission

---

Au sein du groupe Advenis, la Gestion Privée a pour objectif d'accompagner les actionnaires dirigeants et investisseurs privés fortunés dans la gestion ou valorisation de leur patrimoine global. Dans ce contexte, votre principale mission sera de proposer et vendre les produits d'investissement patrimonial (financiers, immobiliers et d'assurances) auprès d'une clientèle de particuliers haut de gamme (prospection commerciale et toute action en vue du développement de la clientèle, suivi personnalisé auprès des clients, mise en place et animation d'un réseau de prescripteurs apporteurs d'affaires, organisation de votre activité commerciale).

Votre professionnalisme vous permettra de conseiller vos prospects et clients, professionnels et particuliers, chez lesquels vous vous déplacez pour leur apporter votre expertise. Rassurant et persuasif, vous saurez convaincre vos interlocuteurs que l'offre d'Advenis est adaptée à leurs besoins, vous les accompagnerez au gré de leur évolution et les fidéliserez dans le temps.

Cette offre, pour laquelle vous bénéficierez d'une solide formation technique complétée d'un accompagnement commercial (au sein d'une équipe encadrée par un manager de proximité), est essentiellement composée de produits d'assurance-vie, de produits financiers (Compte Titres, PEA, FCPI, FIP...) et de produits immobiliers (lots en direct, SCPI).

**CDI - Temps Plein. Rémunération fixe + variable non plafonné.**

**Outils mis à disposition pour le terrain : téléphone mobile et tablette PC avec logiciels performants.**

**Postes basés dans toutes les grandes villes de France à pourvoir dès que possible.**

## Le Profil

---

Tempérament commercial affirmé, autonome, expérimenté en négociation, vous recherchez un projet motivant et responsabilisant au sein d'une structure pouvant vous offrir une réelle opportunité de carrière.

De formation supérieure avec expérience commerciale réussie de 3 à 5 ans minimum souhaitée dans la vente de services financiers.

***Pour postuler à cette offre, adresser votre candidature (CV et lettre de motivation) à [recrutement@advenis.com](mailto:recrutement@advenis.com) sous la référence « Conseiller en Gestion Privée ».***